

寻呗 × 商家合作方案

用“寻宝”把周边用户引到店

我们帮你做什么？

用一个免费商品当钩子，把周边用户引到你店里。

用户到店核销时，你接触客户、引导升级、促成消费。

首月99元体验

你现在面临的三个问题



发传单没效果

1000张传单来不了10个人，转化率不到1%



投广告成本高

抖音投流花钱就有曝光，不花就没有，成本不可控



等客上门太被动

用户不来，你没有任何办法

你需要一种让用户‘主动来找你’的引流方式。

寻呗怎么帮你引流?

1. **你发布一个免费商品当宝藏**
   比如免费小菜、免费贴膜、免费抓一次

2. **周边用户看到宝藏，主动找到你的店**
   用户打开寻呗，看到附近有宝藏

3. **用户到店核销时，你与客户面对面接触**
   这是你与客户建立连接的关键时刻

4. **引导升级或加购，把免费用户变成付费用户**
   加5元升级招牌菜，或顺便消费其他商品

用户不是被传单拉来的，是主动来找你的。

从“免费”到“付费”的三层设计

1

第一层：免费钩子

免费小菜 / 免费贴膜 / 免费抓一次

→ 吸引用户到店

2

第二层：升级领取

加5元升级为招牌菜

→ 把免费用户变成付费用户

3

第三层：加购推荐

顺便点主食、买游戏币、咨询维修

→ 额外消费

免费是钩子，到店是目的，转化是结果。

用户从看到到店，只需要四步

1. **商家发布宝藏**
   拍一张店里照片，设置免费商品

2. **用户发现宝藏**
   用户打开寻呗，看到附近宝藏

3. **到店拍照验证**
   根据照片找到店铺，拍照验证

4. **核销领取，商家接触客户**
   商家确认核销，与用户面对面

商家不需要做额外动作，用户到店后自然产生消费。

你获得的五个价值

1. **精准到店客流**
   用户为了免费商品主动到店

2. **面对面接触机会**
   核销时直接沟通，推荐产品、加微信

3. **低成本试水**
   首月99元体验，不满意随时停

4. **数据可追踪**
   到店人数、升级转化、额外消费，后台看得见

5. **可持续运营**
   反复发布宝藏，持续引流

首月99元体验，不满意随时停。

收费简单透明

首月体验

想先试水的商家

99元
首月

月度续费

想按月灵活使用的商家

199元
/月

季度套餐

想持续运营3个月的商家

499元
/季

年度套餐

想长期做寻宝引流的商家

1,199元
/年

入驻后即可发布宝藏、创建活动、查看数据 · 随时可停

我们提供店内海报设计





让到店用户知道，这里可以寻宝。

核销时引导升级 + 私域运营

核销时引导升级

1. 加5元升级为招牌菜
2. 加8元升级为双人份
3. 引导加购其他商品

放在收银台，核销时引导用户升级

私域运营方案

1. 添加用户微信，建立连接
2. 提供折扣商品或免费商品领取链接
3. 以一周为单位，在私域群做活动
4. 持续触达，引导复购

把一次到店，变成长期连接

用户到店不是终点，转化和留存才是。

我们提供抖音视频脚本

1

开头（0-5秒）

城市寻宝，我来藏你来找。
本期宝藏是XXX，找到就是你的。

2

中间（5-15秒）

展示藏宝环境 + 藏宝点位。
镜头跟随藏宝人走到店铺门口或店内某个位置，拍摄藏宝过程。

3

结尾（15-20秒）

来寻呗，寻宝挑战，先到先得，真实有效。

商家自行拍摄，寻呗提供脚本和指导

真实记录，先到先得，比广告更有效。

效果看得见

1. **宝藏浏览量**
   多少人看到了你的宝藏
2. **参与人数**
   多少人点击了‘去寻宝’
3. **到店核销数**
   多少人真的到店了
4. **升级转化数**
   多少人选择了升级领取
5. **额外消费金额**
   用户到店后的额外消费

后台自动生成，随时可查。

五步开始合作

1. **沟通确认**
   确定免费商品、升级选项
2. **入驻发布**
   完成入驻（首月99元），发布宝藏
3. **物料支持**
   提供海报、立牌设计稿
4. **抖音引流**
   提供脚本，商家自行发布
5. **数据复盘**
   查看数据，优化下一次

首月99元体验，不满意随时停。

让用户为了寻宝而来，为了消费而留。

首月99元体验，不满意随时停。

寻呗 · 城市寻宝